APOSTROPH GROUP

The Language Intelligence Company



Business Developer (m/w/d), 80–100 %

Zur Ergänzung unseres Sales-Teams suchen wir dich, eine Persönlichkeit mit Verkaufs- und Beratungsflair sowie stilsicherem, überzeugendem Auftreten.

Deine wichtigsten Aufgaben

Das Business Development ist ein Schlüsselfaktor für den Wachstumskurs unseres Technologie- und Dienstleistungsunternehmens:

- Aufbau einer Vertriebspipeline von der Lead-Phase bis zum Abschluss und Onboarding
- Evaluation neuer Geschäftsfelder (CH)
- Akquisition und Aufbau von Neukundinnen und Neukunden / Neugeschäft
- Beratung, bedürfnisorientierte Betreuung potentieller und neuer Kundinnen und Kunden
- Leads-Planung und Durchführung von Verkaufspitches
- Führen komplexer Vertragsverhandlungen
- Kundenspezifische Neugeschäfts-, Umsatz- und Absatzplanung und jährliche Review-Meetings
- Umsatzverantwortung für das zugewiesene Kundenportfolio mit ausbaufähigen Kundinnen und Kunden
- Enge Zusammenarbeit mit dem Key Account Management, dem Project Management sowie enge Begleitung bei Grossprojekten
- Erstellen und Prüfen von Zusammenarbeitsangeboten und Projektofferten
- Repräsentation des Unternehmens an Networking- und Wirtschaftsanlässen

Unternehmen

1994 gegründet
160 Mitarbeitende
100 Sprachen
> 2000 Sprachprofis
> 5000 Kundinnen

Wir bieten

- Flexibles hybrides Arbeiten
- Mitgestaltungsmöglichkeiten
- Freie Getränke, Snacks und Früchte
- Teamlunches
- Offene Kommunikation

Weitere Benefits

- Bahnhofsnaher, zentraler Arbeitsort
- Tolles Team und angenehmes Arbeitsklima
- Du-Kultur
- Moderne Arbeitsplätze

The Language Intelligence Company

So überzeugst du uns

- Sales ist deine Passion, du verstehst dich als Hunter und kannst einen mehrjährigen Leistungsnachweis vorweisen, die Kaltakquise neuer Interessenten bis hin zu C-Level-Stakeholdern spornt dich an.
- Du weisst neue Beziehungsnetze aufzubauen und dein bestehendes zu nutzen. Mit deiner Überzeugungsgabe knüpfst du mühelos nachhaltige Beziehungen mit unterschiedlichsten Menschen.
- Du hast eine augenfällige IT-Affinität und eventuell sogar schon in der Softwarebranche erfolgreich akquiriert.
- Du verfügst über Beratungsfähigkeiten (Problemlösung, analytische und konzeptionelle Denkweise, Management von Interessengruppen, Präsentationsfähigkeiten usw.).
- Du verstehst den Schweizer Markt mit Fokus auf wachsende Industrien.
- Du besitzt einen höheren Abschluss (FH/Uni oder gleichwertige Aus- oder Weiterbildung) oder Berufserfahrung.
- Deine schriftliche und mündliche Ausdrucksweise in Deutsch und Englisch ist ausgezeichnet, Französischkenntnisse sind von Vorteil.
- Du kennst und verstehst digitale Verkaufslösungen inkl. CRM-Systemen, HubSpot, datengetriebenem Verkauf, Lead -Trackingtools etc. und verfügst über sehr gute Anwenderkenntnisse von MS Office.

So überzeugen wir dich

- Festanstellung in einem dynamischen und ehrgeizigen Unternehmen
- Zeitgemässe, attraktive Anstellungsbedingungen
- Der Funktion entsprechende, grundlegende Schulung
- Vielseitige Aufgaben und viel Raum für Eigeninitiative
- Attraktive Entschädigung auf Leistungsbasis

Eintritt: ab sofort oder nach Vereinbarung
Arbeitsort: Zürich

Fühlst du dich angesprochen? Dann freuen wir uns auf deine Bewerbung. Bitte schicke deine Unterlagen per E-Mail an career@apostrophgroup.ch.

Nadia Hohl
Head of People and Culture



Unternehmen

Die Apostroph Group ist die führende Sprachdienstleisterin in der DACH-Region. Zur Gruppe gehören 10 Standorte in der Schweiz und in Deutschland. Heute vertrauen über 5000 Unternehmen und Institutionen auf die Expertise von Apostroph. Mit 160 Mitarbeitenden, darunter 40 Linguistinnen und Linguisten, und über 2000 geprüften Fachübersetzerinnen und Fachübersetzern bietet Apostroph Sprachservices in allen Disziplinen und in 100 Sprachen an und bedient dabei alle Branchen, jeweils massgeschneidert für die lokalen Märkte. Langjährige Erfahrung in der Sprachtechnologie und Prozessdigitalisierung sowie das gezielte Zusammenspiel von Mensch und Maschine bilden dabei die Kernbausteine für die Qualität und Effizienz der Apostroph Dienstleistungen.